



SAGE – Gestion Commerciale

Durée : 14 Heures

Niveau Requis :

Notions de
Comptabilité &
Gestion.

Public Visé :

Professionnels des
métiers de gestion et
de comptabilité.

Objectifs :

Gérer et Maîtriser la gestion commerciale
de son entreprise sur SAGE ligne 30 ou
100.

Déroulement du Cours

Préalables

Interface de l'application
Aide en Ligne
Méthode de travail dans SAGE

Création du dossier de l'entreprise

Création du dossier
Paramétrage du dossier
Gestion des onglets

Création des fichiers de base

Mise en place des fichiers comptables (plan
comptable, TVA, journaux, identification
bancaire, règlements...)
Création de fichiers relatifs aux
commerciaux
Dépôts de stockage
Création des familles d'articles
Fiches clients (saisie & impression)

Reprise des stocks et facturation

Barre d'outils
Reprise des stocks initiaux
Traitement des commandes clients

Factures & Avoirs

Transformation d'un devis en facture
Factures d'avoir
Tarif d'exception
Livraison Partielle

Gestion des stocks

Réapprovisionnement
Automatisme de gestion de reliquats de
stocks
Réception de commandes fournisseurs

Etats et statistiques

Règlements et enregistrements
Mise à jour du tarif
Régularisations d'inventaires
Statistiques mensuelles
Mise à jour de la comptabilité

Moyens Pédagogiques :

Salle informatique équipée de PC, versions
les plus récentes des logiciels,
vidéoprojecteur, support de cours (offert).

Méthode d'évaluation des acquis :

Exercices Pratiques, Feuilles
d'émargements, Bilan de Compétence (sur
demande).

SKAP CONSULTING

41, Rue Francis de Pressensé – 69100 Villeurbanne
☎ : 04.27.46.00.70 – 📠 : 04.27.46.00.79

www.skap-consulting.com – contact@skap-consulting.com

SARL au Capital de 50 000 €

RCS LYON 478 161 359 000 11 – Code NAF 721 Z

Organisme de Formation enregistré sous le n°82690727369 auprès de la préfecture de Rhône-Alpes